

LEGYEN HATÉKONYABB AZ SAP BUSINESS ONE STARTER CSOMAGGAL

GYORS INDULÁS, ALACSONY KÖLTSÉGEK, TÁG LEHETŐSÉGEK, AHOGYAN FEJLŐDŐ VÁLLALKOZÁSA IGÉNYLI

Talán hallotta már, milyen remek megoldásokat nyújtanak az SAP® rendszerei, amelyek hatékonyabb, olcsóbb és okosabb vállalatvezetést tesznek lehetővé.

Ezeket az előnyöket nem csak a nagy cégek élvezhetik, hanem cég mérettől függetlenül mindenki számára elérhetővé váltak: az SAP ügyfélkörének több mint 77 százalékát a kis és közepes méretű cégek adják, pont mint az Önét.

Most, az SAP® Business One Starter csomag létrehozásával, az SAP még szélesebb körben elérhetővé tette a teljes körű vállalatirányítási megoldásokat és előnyeiket.

A Starter csomag a gyakorlatban már kiválóan helytállt SAP Business One limitált verziója. Azon cégek számára jött létre, akik szeretnének elni egy meghatározó piaci megoldás minden előnyével, azonban nem elég nagyok annak teljes tudásának kiaknázásához, és nem szeretnének fizetni azért, amit nem használnak. A Starter csomag azoknak ideális, aiknek több kell egy egyszerű könyvelő vagy nem integrált programknál, és ki szeretnék használni a teljes integráltság előnyeit.

Az 5 felhasználóig tervezett SAP Business One Starter csomag ideális azoknak, aik nagyobb hatékonyságra, átláthatóságra és irányításra vágnak, anélkül, hogy előre tartaniuk kellene attól, hogy mi lesz, ha kinövík a szoftverünk korláit. Vállalkozása üzleti igényei meghaladják a Starter csomag lehetőségeit? Semmi probléma. Bármikor átválthat az SAP Business One teljes verziójára, anélkül, hogy új bevezetést kéne végrehajtania, az ezzel járó költségekkel együtt.

Használatra kész, korlátlan lehetőségekkel

Az SAP Business One egy széles körben használt rendszer, ami egy programon belül, teljes integráltsággal, megfizethető

módon teszi lehetővé az üzleti folyamatok irányítását. Segítségével csökkentheti a pénzügyekhez, értékesítéshez és beszerzéshez, ügyfélkapcsolat managementhez (CRM), készlet és raktárkezeléshez, egyszerű gyártáshoz, szervizhez és ügyvitelhez kapcsolható költségeit és hatékonyabbá teheti vállalatát ezen területeken.

Az SAP Business One Starter csomag megoldást kínál üzlete alapvető szükségleteire: pénzügyekhez, értékesítéshez és beszerzéshez, ügyfélkapcsolat managementhez (CRM), készlet és raktárkezeléshez. Ez a funkciókör kifejezetten alkalmas nagykereskedelmi és elosztó, nagy-értékű-cikk kereskedő és szolgáltató cégek igényeinek kielégítésére. Elérhető minden országban és nyelveken melyeket az SAP Business One teljes változata támogat. A táblázat összehasonlíta a Starter csomag és a teljes SAP Business One alapvető funkcióit.

Pénzügyek és főkönyv

Az SAP Business One Starter csomagja átfogó pénzügyi megoldásával főkönyvét, könyvelését, kintlevőségeit és tartozásait kezelheti. A rendszerben elvégezheti az összes bankhoz kapcsolható tevényiséget – úgy mint, fizetések feldolgozását (csekk, készpénz, átutalás és bankkártya) – kezelheti az árfolyam-eltéréseket, bármikor megtekintheti a pénzügyi beszámolókat, főkönyvi kivonatot, mérlegeket, a cashflow beszámolót vagy akár a korosító listákat. Ellenőrzése alatt tarthatja kintlévőségeit, bármikor elkészítheti fizetési felszólításait. A rendszer biztosítja a valósájra főkönyvi feladásokat is, automatikusan és pontosan akkor, mikor az üzleti események megtörténnék.

Értékesítés és Vevők

Az SAP Business One Starter csomagjával létrehozhat személyre szabott értékesítési ajánlatokat, rögzítheti a beérkező megrendeléseket, kezelheti a számlázást. Így egy

Ahelyett, hogy bajlódna különböző táblázatokkal vagy korlátozott funkcionálitású egyedi programokkal, válasz-sza az SAP Business One Starter csomagot. Az integrált rendszer bevezetésével azonali rálátást és ellenőrzési lehetőséget kap, menedzselheti bővülő vállalkozását.



rugalmas és átlátható folyamat keretein belül tud sokkal jobb vásárlói kiszolgálást biztosítani, mindezt kevesebb munkával, tévesztési lehetőséggel. A beágyazott CRM (ügyfélkapcsolat kezelés) funkciók segítségével követheti és irányíthatja értékesítési lehetőségeit az első kapcsolat felvételtől egészen az üzlet lezárásig. Lehetősége van marketing kampányok kez-

deményezésére a beépített e-mail sablonok segítségével.

Mivel a rendszer összekapcsolható és szinkronizálható a Microsoft Outlook-kal, ezért ügyfél és partner kapcsolatainak egy-séges kezelését teszi lehetővé, melynek eredményeként nem csak az értékesítési hatékonyság növekedik, hanem ügyfelei-

vel is szorosabb, hatékonyabb kapcsolatot építhet ki.

Beszerzés és Szállítói kapcsolatok

Minden vállalkozásnak - és nem csak a nagyoknak - szüksége van egy átlátható és szisztematikus rendszerre amivel a beszerzési folyamatait kezelheti a megrendelések feladásától egészen a kimenő fizetésekig. Az SAP Business One Starter csomagjával kezelhető a teljes beszerzési folyamat a rendeléstől a fizetésig: rendelések, szállítások, számlák és visszáruk. A beépített lekérdezések és az integrált SAP CrystalReports riportkészítő és elemző segítségével elemezheti és nyomon követheti beszállítói teljesítmények alakulását és így lehetősége nyílik beszerzési stratégiájának finomhangolásához, kedvezőbb feltételek kialkudásához.

Raktározás és Disztribúció

A Starter csomag lehetőséget ad a készletek és készletmozgások felügyeletére a beérkezéstől a számlázásig. Lehetőséget ad a különböző készletértékelési módszerek alkalmazásához: egységáras, mozgó átlagár, FIFO. Naprakészen követheti a készletszintek alakulását, a raktármozgásokat, akár több raktár esetében is. Rálátása lesz a készlet elérhetőségekre, kezelhet időszaki vagy akár mennyiségi kedvezményeket, mindezt akár üzleti partnerenként egyedileg is.

Kimutatások és Adminisztráció

Az SAP Business One Starter csomagja tartalmazza minden integrált és beépített beszámoló, kimutatás készítő eszközököt, melyek segítségével könnyedén hozzáférhet a cége számára kritikus információkhöz. Pénzügyi kimutatások, értékesítési elemzések, vevőkiértékelések, szállítói elemzések, készletkimutatások és egyéb elemzések. A teljesen integrált SAP CrystalReports riportkészítő és elemző rendszer segítségével akár több adatforrásból is összegyűjtheti az Ön számára legfontosabb információkat, hogy ezekből az Ön számára legmegfelelőbb formátumot készíthesse el. Táblázatok, grafikonok, mutatószámok, ahogyan Önnek a legáttekinthetőbb.

A CrystalReports segítségével nem csak szinte bármilyen formátumban nyerheti ki az adatot, de azt is meghatározhatja, ki-nek milyen hozzáférést engedélyez ezen kimutatások megtekintéséhez. Mindezt akár az Ön iPhone, iPad készülékén bárhol, bármikor.

	Funkció	Starter csomag	Teljes SAP Business One
Pénzügy és számvitel	Fókony és analitika	X	X
	Általános költség elszámolás		X
	Költségkeret kezelés		X
	Banki kivonat és fizetés kezelés	X	X
	Pénzügyi beszámolók és riportok	X	X
	Tárgyieszköz add-on		X
Értékesítés és vevőkapcsolatok	Lehetőségek és értékesítési csatornák kezelése	X	X
	Vevői kapcsolattartó és tevékenység management	X	X
	Értékesítési ajánlatok készítése, számlázás, pénzügyi teljesítés	X	X
	Szerviz kezelés		X
	Szerviz telefon hívás kezelés és utánkövetés		X
Beszerzés és beszállítói kapcsolatok	Beszerzési ajánlatok kérése, kiértékelése		X
	Beszerzési rendelések kezelése, számlázás, pénzügyi teljesítés	X	X
	Darablista (BOM) termeléshez, értékesítéshez, összeszereléshez valamint központi BOM	Csak értékesítési és minta	X
	Gyártási utasítások		X
	Prognózisok kezelése		X
	Szükséglet tervezés - MRP		X
Készletkezelés és disztribúció	Készlet kezelés és készlet lekerezések	X	X
	Áru bevét, áru kiadás, áttárolás és átértékelés	X	X
	Sorozat és sarzszám kezelés	X	X
	Álisták és különleges árazások	X	X
	Komissiózás és csomagolás (Pick and Pack)		X
Lekérdezések és adminisztráció	Teljes SAP Crystal reports integráció	X	X
	Húzd és nézd, lefűrások, keresési segítségek és figyelmezetések	X	X
	Jóváhagyások		X
	Munkatárs és munkaidő nyilvántartás	X	X
	RSP Automatikus Távsegítség keretrendszer	X	X
	Adat migráló és archiváló eszközök	X	X
	Copy Express add-on		X
	Egyedi mezők és táblák natív használata	X	X
Mobil funkcionális	Célalkalmazások iPhone és iPad eszközökre	X	X
Integráció	Leányvállalatok integrációja		X
Kiegészítések (Add-on) támogatása	SAP által biztosított	Minden, kivéve Copy Express és tárgyi eszköz	X
	Partner által készített	X	X
Licenszelés	Starter csomag felhasználó	X	
	Profesionális, limitált, indirekt, DI server és SDK felhasználó licenszek		X
Maximális felhasználószám		maximálisan 5	Végtelen

Az SAP Business One teljesen integrált a Microsoft Office termékcsaláddal így az adatok könnyen áttehetők Excel-be, Word-be.

Ezen túl az SAP Business One-ban mindenütt fellelhető az adattartalom „lefúrásának” lehetősége – mely adat honnan és hogyan jött, hova és hogyan megy tovább. Például egy számláról egy kattintással eljuthatunk a vevő törzsadataihoz, onnan a kapcsolattartónk elérhetőségéhez. Vagy megtudhatjuk a számlát milyen szállítólevélből – akár többől is – készítették, illetve mely megrendelésből készült a szállítólevél.

Ezen felül az SAP Business One „Húzd és nézd” funkciójával bárki pillanatok alatt a számára releváns információkhöz juthat, jogosultság függően, programozási tudás nélkül. Például kíváncsi mely rendeléseken szerepel az adott cikk? Nincs más dolga, mint a cikkszámot ráhúznia a rendelésekre a „Húzd és nézd”-ben, és már magunk előtt láthatjuk a kívánt adattartalmat. Az eredményeket pedig pár kattintással mentheti Excel táblázatba, vagy akár elküldheti e-mail-ben.

Megbízhatóság és Teljesítmény

Az SAP Business One Starter csomag része a RemoteSupport Platform, mely eszköz segítségével sokkal egyszerűbben és pro aktívan előrejelezhetők a potenciális hibaforrások, így megelőzhetők az üzletmenetre károsan ható problémák. Ez az automatizált megfigyelő eszköz lehetővé teszi az esetleges szűk kereszmetszetek felderítését még mielőtt problémát okoznának, valamint rendszeresen ellenőrzi az Ön rendszerét az ismert problémák fényében. Ellenőrzi, hogy elegendő szabad hely áll e rendelkezésre háttértárolón, megfelelő mennyiségű biztonsági mentéssel rendelkezik e, stb.

Azzal, hogy rendszeresen tájékoztat és automatikusan végrehajt bizonyos javításokat, és frissítéseket, nem csak naprakészen és épsegben tartja rendszerét, de jelentősen csökkenti azt az időt melyet egyébként IT jellegű támogatásra fordítana, ezzel tovább csökkentve költségeit.

Mire számítson ha kész az induláshoz

Az SAP Business One Starter csomag bevezetésekor, a következőkre számíthat:

Igényeitől és előző rendszerétől függően 3-10 nap a bevezetés időtartalma, ami

tartalmazza az alap konfigurációt, és a korábbi rendszeréből az alap törzsadatok adatmigrációját.

A bevezetés egy jól meghatározott módszertan alapján történik, ami az a következő négy fő területre fókuszál:

- SAP Business One Starter Package Áttekintés
- Előre Definiált Csomagok
- Bevezetési terv
- Előre beállított adatbázis

SAP Business One Starter Package Áttekintés

A dokumentumban megtekintheti, hogy mely üzleti folyamatokat fedi le a rendszer, valamint áttekintést nyújt a kapcsolódó bevezetési tevékenységekről és feladatokról.

Bevezetési terv

A bevezetési terv magába foglalja és dokumentálja a bevezetési csomagokban lévő feladatokat és elvégzendő tevékenységeket.

A terv jól meghatározott szakaszokra osztja a bevezetési tevékenységeket, amely tartalmazza a tervezési feladatokat, elvégzendő lépéseket, azok dokumentációt. Továbbá ajánlást tartalmaz a határidőkre, a szerepkörökre, feladatokra, illetve segítséget nyújt a szakaszban érintett definíciók megértéséhez.

Előre definiált csomagok

Hogy a telepítés a lehető leghatékonyabb legyen, bevezető partnere előre kialakított munkaterv alapján dolgozik, ami definiálja a folyamat összes feladatait, lépésein. A bevezetés feladatai két részből állnak, a bevezető tanácsadó, illetve az Ön munkatársainak feladataiból. Mindebben segítséget nyújt a Starter csomag felhasználói dokumentációja.

Előre konfigurált adatbázis

A csomag tartalmaként elérhető egy előre konfigurált adatbázis. Ez tartalmazza minden általános beállításokat, amelyek segítségével nagyon rövid időn belül üzembe helyezhető a rendszer.

Végfelhasználói dokumentáció

Az SAP Business One Starter csomag része egy végfelhasználói dokumentáció, mely segítségével minimalizálható az oktatás idő. Ez a dokumentáció tartalmazza a felhasználói leírásokat, az általános mun-

kafolyamat leírásokat és a főbb üzleti folyamatok, valamint bevezetési tevékenységek videó bemutatóit.

Növekvő üzleti igények

Ha az üzleti igényei túlnőttek a Starter csomagon, az SAP Business One teljes verziójára váltás „egyszerű mint a kari-kacsapás”. Megtartja jelenleg bevezetett rendszerét, csupán a licenszének lecerélérésére van szükség. Ez a kockázat mentes megközelítés remek azoknak a újonnan indult vagy növekedő cégeknek melyeknek nincs szükségük ötnél több felhasználóra, és szeretnék profi megoldást a lehető legkevesebb kockázattal és a legkisebb befektetéssel.

Ha kinövi a rendszer kereteit, egyszerűen élesíti az új licensz kulcsát és már is elvezetheti a kibővülő funkcionálitást. Nincs szükség további telepítésekre, nem kell új szoftvert vennie, nem kell a munkavégzését leállítania, adatait újra migrálnia és újra minden az alapktól megtanulnia, kollégáival együtt.

Az egyetlen bővítés melyre feltehetően szüksége lesz, az a megnövekedett felhasználószám kiszolgálására képes hardverbővítése.

Ha további kérdései, támogatási igénye vagy konzultációs igénye van, SAP partnere segít eligazodni lehetőségei közt.

Azonali és hosszú távú előnyök

Az SAP Business One Starter csomag egy különleges bővíthető megoldás, mely alaphelyzetben kielégíti vállalkozása igényeit, de képes Önnel együtt növekedni. Ez egy további biztonság érzetet adhat Önnek: a vállalatirányítási megoldások vezető szolgáltatója és kiterjedt partner hálózata támogatja Önt a növekedésben. Az első naptól fogva, az áramvonalasított vállalati folyamatai segítenek garantálni a hatékony és hatásos működést, mindez anélkül, hogy több különálló rendszerre lenne szüksége. Az SAP Business One Starter csomag választása esetén csökken a megtérülési idő, mivel gyorsan és hatékonyan bevezethető, alacsony a karbantartás és oktatás igénye.

TÉNYEK RÖVIDEN

Összefoglalás

A Starter csomag az SAP Business One vállalatirányítási rendszer egy különleges megoldás kisvállalkozások számára. Az alapvető üzleti igények kielégítésére képes, sőt még többre is. Mivel nem csak az alapvető pénzügyi, értékesítési és beszerzési folyamatokat támogatja, hanem többek közt kategóriájában kiemelkedő szintű CRM és készletkezelői funkciókkal is rendelkezik. Nem csak azonnali átláthatóságot nyer folyamataiba, hanem egy stabil alapot is mely támogatja vállalkozása növekedését.

Üzleti kihívások

- Megfelelés a növekvő vállalkozásoknak, melyek egy integrált, de megfizethető megoldást keresnek
- A megfelelő adatok biztosítása az igazán fontos döntésekhez
- A felesleges többszöri adatbevitel és az ebből fakadó hibák és átfutási idők csökkentése
- CRM: jobb és szorosabb partnerkapcsolatok kiépítése, nem csak az ügyfelekkel, hanem szállítóinkkal is
- Cash flow optimalizálás, az üzleti igényeknek megfelelően

Főbb tulajdonságok

- Számvitel és pénzügy – Kezelje főkönyvét, analitikáit valamint vevői és szállítói egyenlegeit
- Értékesítés és partnerkapcsolatok – Kövesse az értékesítés folyamatát az első kapcsolatfelvételtől az üzlet létrejöttéig, menedzselje és kezelje ügyfélkapcsolatait
- Beszerzés és partnerkapcsolatok – Kezelje a teljes beszerzési folyamatot a megrendeléstől a fizetésig, számlákat, ajánlatokat, megrendeléseket és visszárukat
- Készlet és disztribúció – Kezelje készleteit és ne csak kövesse őket, egészen a szállítástól a számlázásig
- Lekérdezések és adminisztráció – Jusson hozzá a kritikus információhoz, könnyedén, egyszerűen és teljes körűen.

Üzleti előnyök

- Áramvonalasítsa, racionálizálja üzleti folyamatait: hatékonyabb és hatásosabb folyamatokkal nem csak pénzt spórolhat, de bevételeit is növelheti
- Kezelje az összes fő üzleti folyamatát egyetlen integrált rendszerrel, mely a céggel együtt növekedik
- Érjen el nagyobb lelki nyugalmat: Növekedésében partnere az SAP
- Jelentősen rövidebb megtérülési idő, mivel egy olyan rendszert választott mely gyorsan bevezethető, fix áron, alacsony fennartási és oktatási költséggel
- Maximalizálja a befektetése élettartalmát és hosszú távú értékét azáltal, hogy ha kinövi, nem kell eldobnia, csak ki kell terjesztenie

CONTACT PLUS
consulting ■ ■ ■

